如何成为代理渠道

1. 迪信通采取代理合作制，目前合作渠道100余家，分为A级（国代）、B 级（省代）、C级（地市代理）、D级（小微渠道）、线上渠道、集团客户渠道六种。
2. 签订《通信业务合作协议》，每年续签。
3. 履约保证金：A级20万元，B级5万元，C级1万元，D级3000元，线上渠道依据规模另议，集团客户渠道2万元。
4. 业务接口部门：
5. 销售部：负责公众渠道。
6. 业务拓展部：负责集客及行业渠道。
7. 资质要求：
8. 工商营业执照，一般纳税人，经营范围中包含手机号码销售。
9. 非通信行业“黑名单”企业。
10. 集客及行业渠道需要实地考察经营场所。
11. 欢迎零售门店直接合作：
12. 免协议、免保证金、免任务考核。
13. 提供卡号、提供培训、提供宣传帮助、提供销售指导。
14. 总部直管，强力支撑。
15. 联系方式：
16. 下载《渠道合作意向表》模板，填写后，发邮件。
17. 拨打400-16-10026客服电话，解答您的疑问。